

# LA LECHERA

JUNIO 2025  
AÑO 12 | Nº 71

REDIEMIA - URUGUAY

DIGITAL



CONSTRUYENDO  
FUTURO

## Mejora la caja

Los ingresos brutos de los productores lecheros se recuperaron en el primer semestre por una combinación de mayor precio y producción

### FORO INALE

Una nueva edición del Foro Inale dejó una perspectiva promisorio para el comercio de lácteos en una mirada de mediano plazo para Uruguay

### INSUMOS

Los precios de los alimentos balanceados aumentaron 15-16%, pero la expectativa es que la tendencia no se mantenga

### COMERCIO EXTERIOR

Los productos lácteos exportados en mayo promediaron US\$/t 3.957, el valor más alto desde principios de 2023

# sumario

## **Economía**

Mejora la facturación bruta

## **Insumos**

Raciones subieron un escalón en junio

## **Foro Inale 2025**

Hay demanda

Apertura comercial

China sumó a una Argentina

La intensificación como llave

## **Producción**

Encuesta para terneros

## **Pasturas**

Expectativas para zafra de verano

## **Comercio exterior**

El valor medio de exportación sigue en alza

## **Internacionales**

Australia abandona meta de carbono neutro

## **Institucionales**

Casi US\$ 1 millón en la Feria de Prolesa

Dicose a la cancha

La visita de un histórico

Capacitación cumplida

## **Empresas**

NEXULIN, Capsaicina más allá del rumen

# comisión



## COMISIÓN DIRECTIVA PERIODO 2023 - 2025

**CONSTRUYENDO  
FUTURO**

Presidente:  
1er. Vice Pdte.  
2do. Vice Pdte.  
Secretario  
Pro Secretario  
Tesorero  
Pro Tesorero

**Titulares**  
Horacio Rodríguez  
Dr. Gonzalo Iglesias  
Fernando Lugea  
Alejandro Pacheco  
María Inés Del Valle  
Niber Díaz  
Javier González  
Héctor Javiel  
Dardo Movacel  
Gustavo Bianco  
Gabriel Soutto  
Ing. Agr. Carlos Sierra  
Federico Arrillaga  
Diego Machín  
Rodrigo Estefan

**Suplentes**  
Cono López  
Atilio Sastre  
Ing. Agr. Marcos Fetter  
Dr. Sebastián Benítez  
Antonio Rodríguez  
José Torterolo  
Dra. Irene Cruz  
Christian Dotta  
Dr. Emiliano Mutuberría  
Héctor García Aysa  
Javier Torres  
Miriam Robaina  
Javier Barbería  
Marcos Labandera  
Rossana Lans

## COMISIÓN FISCAL

**Titulares**  
Fabían Hernández  
Alejandro Mutuberría  
Luis Luengo

**Suplentes**  
Sergio Abreu  
Marcelo Rodríguez  
Francisco Luzardo

Aumentá tu producción con  
**el poder de lo natural**



**Nexulin®**

Utilice Nexulin en la alimentación de sus vacas,  
un extracto de plantas 100% natural que mejora  
el aprovechamiento de glucosa en glándula  
mamaria aumentando la producción lechera.

**INTEGRITY IS EVERYTHING**

# Mejora la facturación bruta

## Los ingresos brutos de los tamberos se recuperarán en unos US\$ 43 millones en el primer semestre

Los ingresos brutos de los tamberos en dólares corrientes en el período enero-junio de este año rondarán los US\$ 394 millones, un aumento de unos US\$ 43 millones versus los US\$ 351 millones de igual período del año pasado. Una combinación de mayor producción y precio de la leche explican esta suba de los ingresos, que es el segundo mayor de la última década, solo superado por el año 2023 (US\$ 404 millones).

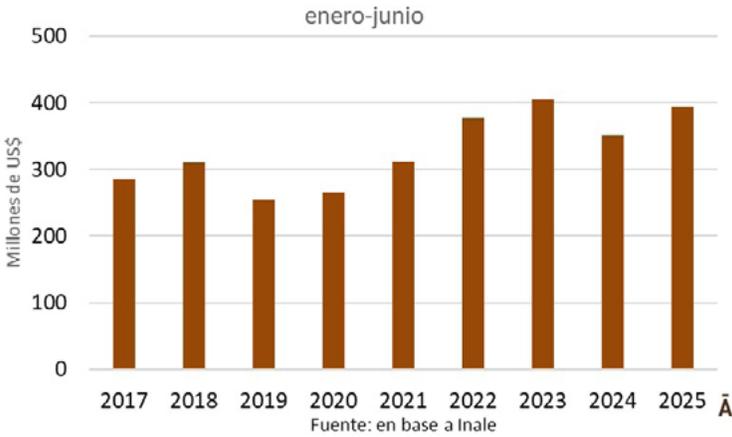
Asumiendo un crecimiento de la remisión del 15% en junio (ese mes sufrió el año pasado duramente los efectos de las lluvias de otoño), y tomando en cuenta los datos parciales de Conaprole, el primer semestre de 2025 culminará con una producción de unos 931 millones de litros, un crecimiento interanual del 6,5% (+57 millones de litros).

**El primer semestre de 2025 culminará con una producción de unos 931 millones de litros, un crecimiento interanual del 6,5%**

Por otro lado, el precio medio por la leche que percibirán los tamberos por la producción del período enero-junio será de unos US\$ 0,42 por litro, un aumento de 2 centavos versus igual semestre del año pasado (+5%).

Esta facturación bruta de la fase primaria de la lechería incluye la producción de Estancias del Lago, el megatambo del empresario Alejandro Bulgheroni en Durazno, que tiene prácticamente el 10% de la remisión de leche del país. Por tanto, a esos US\$ 394 millones del primer semestre, habría que restarle unos US\$ 40 millones (a US\$ 355 millones) para tener una aproximación más precisa sobre los dólares corrientes que efectivamente ingresaron a los tambos tradicionales en Uruguay.

## Facturación bruta por remisión a planta



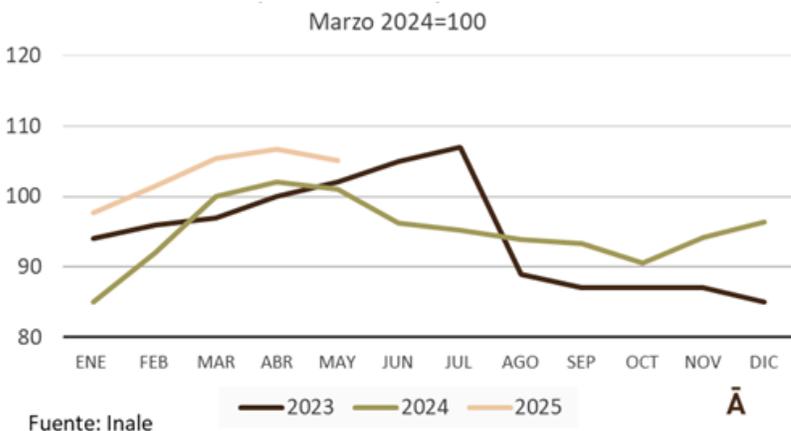
## Poder de compra

El índice de poder de compra de la leche en pesos, que procesa el Inale, cerró mayo con un valor de 105 (marzo 2024=100), en baja de 1,5% respecto al máximo de 107 que había tocado en abril.

Respecto a mayo del año pasado, el poder de compra de la leche tuvo una mejora de 4,1%. El índice de costos de producción de leche en pesos tuvo una suba del 7,1% durante el último año. Sin embargo, esto fue más que compensado por un aumento en el índice del precio de la leche en pesos del 11,5%.

De acuerdo con los datos del Inale, el precio promedio que pagó la industria al productor en mayo fue de \$ 17,68 en abril, lo que pauta un aumento interanual del 8,4%. En tanto, en dólares el valor medio fue de US\$/lt 0,42, en este caso con un avance del 0,2% versus abril del año pasado. Comparado con el mayo del año pasado, el precio en pesos por kilo de sólidos subió 9,4% a \$/kg 222.

## Índice poder de compra de la leche





SEGUINOS EN REDES



ESCRITORIO DI SANTI

# SEGURIDAD Y RESPALDO PARA SU MEJOR NEGOCIO

- EXPORTACIÓN DE GANADO EN PIE
  - REMATES Y LIQUIDACIONES
  - EMBARQUES A FRIGORÍFICOS
  - NEGOCIOS PARTICULARES
- ARRENDAMIENTO Y VENTA DE CAMPOS



NUEVAS OFICINAS

**GALLINAL 752 - FLORIDA**

[www.dsr.uy](http://www.dsr.uy)

# Raciones subieron un escalón en junio

**Los precios de los alimentos balanceados aumentaron 15-16%, pero la expectativa es que la tendencia no se mantenga**

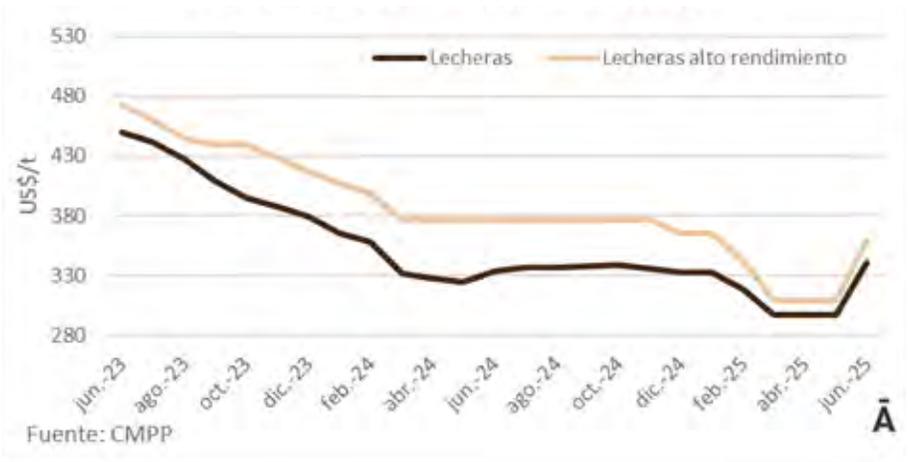


Los precios de los alimentos balanceados pegaron un salto en las últimas semanas, impulsados por una demanda doméstica muy elevada tanto desde los tambos como desde los corrales de engorde, beneficiados por los buenos márgenes que está dejando este último negocio y el crecimiento significativo de la terminación a corral en el país.

**Los precios del cereal bajaron en los primeros meses del año, pero luego se vieron sostenidos por una muy intensa demanda local**

De acuerdo con las referencias de la Cámara Mercantil de Productos del País (CMPP), los alimentos balanceados utilizados en la producción lechera aumentaron 15-16% en junio respecto a mayo. Informó referencias de US\$/t 297 y US\$/t 309 para lecheras en mayo, la segunda referencia para las de alto rendimiento; promediando junio habían subido a US\$/t 341 y US\$/t 359, respectivamente.

## Precio de los alimentos balanceados



La expectativa de que una excelente cosecha de maíz repercutiera en precios a la baja en el mercado interno fue de corta duración. Los precios del cereal bajaron en los primeros meses del año, pero luego se vieron sostenidos por una muy intensa demanda local, tanto desde la producción de leche como desde los engordes de ganado a corral, que están trabajando a pleno y con buenos márgenes del negocio, respaldados por la cotización del ganado a faena que, en el caso de los de corral, superaron con holgura los US\$ 5,00 por kilo carcasa para novillos y vaquillonas.

**“Los precios de las harinas habían subido, pero ahora están en baja, tanto la harina de soja como el DDGS y la cáscara”, afirmó Ferrés**

Sin embargo, la expectativa para las próximas semanas es que la tendencia no se mantenga. “Hubo un hueco entre la cosecha de maíz de primera y de segunda que coincidió con un aumento en el precio de algunos subproductos, caso de cáscara de soja y afrechillo de trigo”, comentó a La Lechera Álvaro Ferrés, director de la empresa de raciones Númix. También contribuyó

un crushing menor al esperado en Argentina, lo que presionó al alza los precios del producto importado. Sin embargo, para Ferrés la tendencia no se mantendrá. “Los precios de las harinas habían subido, pero ahora están en baja, tanto la harina de soja como el DDGS y la cáscara”, afirmó. Esto se complementa con un excelente rendimiento de las chacras de maíz de segunda, que estimó en 5.000-7.000 kilos por hectárea.

A su vez, los productores de maíz están optando por venderlo húmedo al mercado interno ya que implica menores costos, en especial luego de una gran cosecha de soja como la que se dio en el país este año.

**El grueso de la cosecha se está levantando húmeda y comercializando en la plaza local, con una demanda “muy pujante” de la ganadería, dijo Sampaolesi**

Además, las expectativas de que se pudiera exportar maíz de la actual cosecha, suponiendo que hubieran quedado excedentes, no se estarían confirmando. El gerente de Originación de Cereales y Oleaginosas de Louis Dreyfus Company (LDC) en Uruguay, Mario Sampaolesi, consideró “muy difícil” que pueda embarcarse maíz (como se hizo el año pasado) pese a los “muy buenos rendimientos” que se están obteniendo con las cosechas de segunda. Coincidió con Ferrés en que el grueso de la cosecha se está levantando húmeda y comercializando en la plaza local, con una demanda “muy pujante” de la ganadería para la terminación en los corrales. “Mi impresión es que el maíz seco que pueda quedar se va a terminar colocando todo en el mercado doméstico”, opinó el gerente de LDC.

# SUREÑA

MAGUINARIA AGRICOLA



*maquinaria para mejorar la  
productividad de su establecimiento*

**470**  
MIXERS  
VENDIDOS



Mixer de 8 m3  
U\$S **27.900**

Mixer de 12 m3  
U\$S **33.300**

Mixer de 17 m3  
U\$S **48.600**

Mixer de 20 m3  
U\$S **53.100**



5 TONELADAS  
U\$S **17.010**

10 TONELADAS  
U\$S **30.600**

18 TONELADAS  
U\$S **44.100**

Camino al Paso del Andaluz 3071  
(Anillo Perimetral km 33)  
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:



# NILO PÉREZ e HIJOS

📍 Cno. de la Costa, Km 22.500 - San José

Establecimiento  
San Marcos



# 150

## Vaquillonas Holando

Paridas y próximas  
SH c/ generación

## 8° REMATE

**Viernes**  
05 de Setiembre  
HORA 14

### UN AÑO DE PLAZO LIBRE PREVIA CONSULTA



Mucho más que un buen negocio

25 DE MAYO Y HERRERA  
[www.sorianegociosrurales.com](http://www.sorianegociosrurales.com)



4342 3808



099 342 051



# Gestión del pasto



**2 al 13 de junio 2025**

**\*Tasa de crecimiento diario (Kg MS/día)**

- Praderas 17
- Alfalfa 15
- Raigrás anual 24
- Raigrás perenne 36
- Avena 35
- Promedio 19

**\*Stock pastura (Kg MS) 680**

**\*Área monitoreada (Hás) 2769**

## Comentarios



- Kg MS de pasto asignados por día:  
8 kg/vaca
- Desciende la tasa de crecimiento, mientras que el stock logra mantenerse, momento en que el raigrás y la avena aportan mayor crecimiento respecto a las praderas y alfalfas.



Construyendo Futuro





# AGROCRÉDITO BROU

Hacé crecer tu negocio rural.

- Con tu chequera Agrocrédito vas a pagarle a tus proveedores sin preocuparte del saldo de tu cuenta.
- Ahorrá pagando intereses sólo por el capital y el tiempo utilizado.
- Una vez que pagás el monto vuelve a estar disponible en su totalidad.

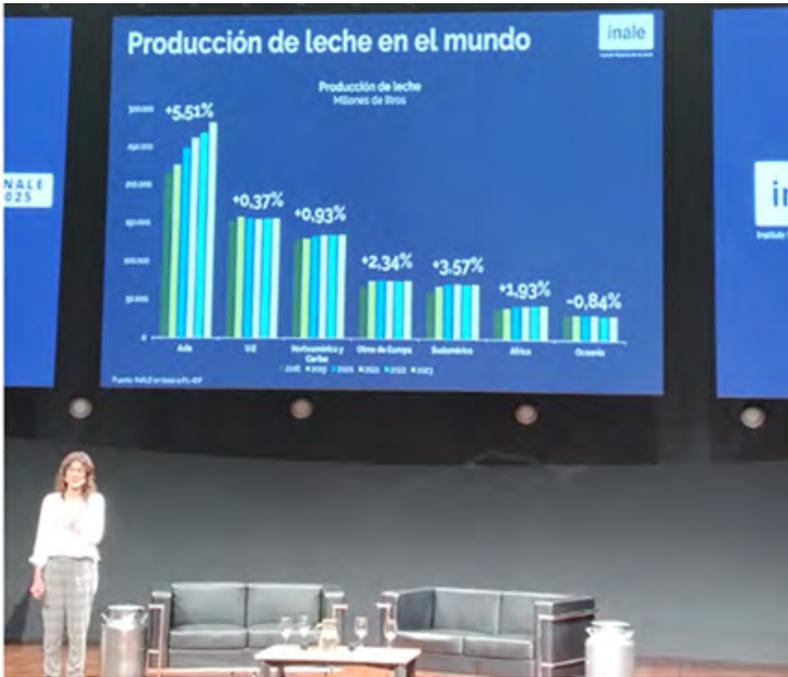
Agendate y conocé  
más en [brou.com.uy](https://brou.com.uy)



**BANCO  
REPÚBLICA**

# Hay demanda

**El comercio de lácteos aumentaría en 20.000 millones de litros para 2035, y hay jugadores de peso que no podrán producir más leche**



En una mirada a mediano plazo (2035), Uruguay tendrá una “oportunidad” para captar el crecimiento en la demanda internacional para el comercio de lácteos que se está proyectando para ese horizonte temporal. Así lo expresó la economista del Inale, Mercedes Baraibar, en el Foro Inale 2025.

En su exposición titulada Más allá del precio: coyuntura y estructura en el mercado lácteo internacional, la economista explicó cómo grandes jugadores de la producción (Australia, Nueva Zelanda o la Unión Europea) tendrán “restricciones” de tipo ambiental para elevar sus niveles de producción, incluso con algún descenso previsto, como el caso de Oceanía. De acuerdo a proyecciones de Rabobank, el comercio de lácteos aumentará en 20.000 millones de litros para 2035 (de 95.000 millones a 115.000 millones de litros de leche equivalente). Sudamérica (Argentina y Uruguay) podrían participar como proveedores de esa demanda adicional con unos 2.500 millones de litros, mientras que EEUU aportaría otros 8.000 millones de litros para 2035.

Esa demanda adicional estaría traccionada por el sudeste asiático (+25%), China (+23%), África (+13%), América Central y El Caribe (+13%), Medio Oriente (+13%) y norte de Asia (+8%). En el sudeste asiático, los jugadores que aparecen como mayores dinamizadores de la demanda son Indonesia y Filipinas. Con el segundo Uruguay ya tiene una hoja de ruta abierta para el comercio, mientras que con el primero (Indonesia) se está aguardando por un certificado sanitario que permitiría ingresar a ese destino.

**En el sudeste asiático, los jugadores que aparecen como mayores dinamizadores de la demanda son Indonesia y Filipinas**

Por otro lado, la técnica del Inale indicó que la guerra comercial que desató EEUU no ofrecería, por ahora, alguna potencial ventana para los lácteos que Uruguay exporta, más allá del efecto negativo que esa disputa comercial tiene sobre todo el comercio mundial y el crecimiento de las distintas economías. “Hoy es imposible mediar los impactos indirectos de esa guerra” con “una maraña de interconexiones”. “Al comercio siempre le va bien con la paz”, recordó.



# ELEGÍ TU PRÓXIMO CULTIVO DE VERANO



comercial@pgw.com.uy



pgw.com.uy



@pggwrightsonseeds.uy



@PGGWrightson\_UY



# Apertura comercial

**El Ministerio de Economía habló sobre la agenda externa y también sobre los cambios internos que se están procesando para bajar costos**



El economista Álvaro Lalanne del MEF en el Foro del Inale.

Desde la perspectiva del Ministerio de Economía y Finanzas (MEF), se expusieron oportunidades para el sector lácteo uruguayo en el escenario global, considerando tendencias de consumo y cambios geopolíticos. El economista Álvaro Lalanne, asesor del ministro Gabriel Oddone y adjunto a la Dirección de Política Comercial del MEF fue el encargado de transmitir la visión del gobierno de Yamandú Orsi sobre este nuevo escenario para el comercio interancional.

Sobre la posibilidad de ingresar al Acuerdo Transpacífico (TPP) como una vía para mejorar el acceso al continente asiático, dijo que hoy las perspectivas —que se recogieron en una recorrida por los distintos países que lo integran— son “bastante frías”, ya que hay algunos países que no están interesados en el ingreso de Uruguay. “Vamos a seguir insistiendo pero, a corto plazo, no deberían existir noticias positivas en ese sentido de aperturas con Asia”, admitió. Añadió que eso no implica que se sigan logrando avances en materia de certificados sanitarios.

Lalanne comentó que la postura de Uruguay es “mantener buenas relaciones” con los países que hoy son centrales en el intercambio comercial. Puso el ejemplo de EEUU, que es el principal mercado para los servicios, o la Unión Europea que es el principal origen para la inversión extranjera directa (IED), mientras que China es el principal destino en bienes. Al tiempo que el Mercosur continúa siendo un “mercado muy importante” para una serie de productos diversificados y servicios.

“En este mundo tan convulsionado, no vamos a dar señales de animosidad contra alguno de estos mercados”, afirmó.

En tanto, sobre la posibilidad “más cercana” de cerrar el TLC con la Unión Europea este año, el jercada del MEF destacó los beneficios que tendría ese acuerdo no solo para la agenda externa del bloque, sino también para la interna, porque ayudaría a “generar disciplina” y solucionar temas que hoy “no funcionan bien en el Mercosur”.

Otras de las negociaciones que se tiene la “expectativa” de cerrar este año es el TLC con el EFTA (Islandia, Liechtenstein, Noruega y Suiza) y con Emiratos Árabes Unidos, en un acuerdo que “sería más profundo y moderno” con el mundo árabe que el que hoy está vigente con Egitpo, explicó el técnico.

En la región, habló sobre los avances del Mercosur y de Uruguay en forma bilateral para avanzar en un TLC con Panamá, al tiempo que también se están abriendo los términos de referencia para abrir una negociación con El Salvador.

## **Agenda interna**

El asesor del MEF dijo que muchas veces suele recurrirse al Mercosur como de cierta manera el culpable de la parálisis de la política de inserción interancional; no obstante, Uruguay también tiene temas por resolver en el funcionamiento de su comercio interno. Anunció que algunos cambios que se prevén implementar tendrán sus “resultados sobre la competitividad” del país. Por ejemplo, se van a eliminar y/o digitalizar algunos certificados que exigen hoy distintos organismos públicos ante la Ventanilla Única de Comercio Exterior. También se van a facilitar los certificados de registros para nuevos productos de exportación, un proceso que hoy es “sumamente engorroso y lleva mucho tiempo”.

# China sumó a una Argentina

**El gigante asiático ha estado retraído en sus compras porque su producción interna creció a pasos de gigantes**



El protagonismo de China en la importación de leche en polvo desde Uruguay y otros proveedores sufrió un notorio freno en los últimos años. Más allá de los vaivenes de la economía de la potencia asiática, hay otros motivos "más estructurales" que explicaron ese comportamiento de la demanda. Así lo explicó la economista del Inale, Mercedes Baraibar, en una nueva edición del Foro Inale 2025. En su exposición titulada Más allá del precio: coyuntura y estructura en el mercado lácteo internacional, Baraibar hizo foco en cómo está cambiando la dinámica del comercio mundial de lácteos.

En 2021, China llegó a importar 843 mil toneladas de leche en polvo entera (LPE), volumen que se redujo en un 50% a 409 mil toneladas en 2024. Detrás de esos grandes números, hubo cambios relevantes en la producción interna de leche en China, que entre los años 2018 y 2024 creció a una tasa promedio

anual de 6,7%. “Eso es muchísimo. Es como si se agregara una Australia o una Argentina en China”, indicó. Esto porque ambos países tienen una producción de un eje de 10.000 millones anuales, cinco veces más de lo que produce Uruguay (2.000 millones de litros).

**En 2021, China llegó a importar  
843 mil toneladas de leche en polvo entera,  
volumen que se redujo en un 50% a  
409 mil toneladas en 2024**

Además del efecto de la producción interna en China, incidió el cambio demográfico que está procesando ese país, con una población que dejó de crecer y que cada vez tenderá a ser más envejecida, como ocurre en los países desarrollados o en Uruguay. Eso ha provocado una retracción en la demanda por fórmula infantiles, por ejemplo, pero abre una puerta comercial para “ingredientes lácteos altos en proteínas”. Esto porque la leche tiene una “alta reputación” en China.



# La intensificación como llave

**Un 40% de los tambos uruguayos viene perdiendo producción año tras año, aunque una parte importante está dispuesta a crecer**



Durante la última edición del Foro del Inale, Ana Pedemonte, responsable de información, especializada en generación de bases y análisis de datos del Inale, presentó los resultados comparativos de distintos sistemas de producción de leche en Uruguay.

**Los 666 nuevos productores que ingresaron al negocio fueron más que duplicados por la salida de 1.481 tamberos durante la última década**

En primer lugar, la experta hizo un repaso histórico de cómo cayó el número de productores lecheros entre 2015 (2.900) y 2024 (2.071) en Uruguay. Esto se dio porque los 666 nuevos productores que ingresaron al negocio fueron más que duplicados por la salida de 1.481 tamberos durante la última década.

Este proceso se dio junto a una caída importante de la superficie destinada a la lechería; sin embargo, la remisión de leche y el stock de vacas en ordeño se mantuvo mayormente estable.

Pedemonte indicó que la baja del 28% en el número de remitentes y la concentración de la producción en Uruguay es un “fenómeno común” a otros productores de leche. Por ejemplo, los productores con más de 1 millón de litros anual son el 26% del total y son responsables del 73% de la producción de leche del país.

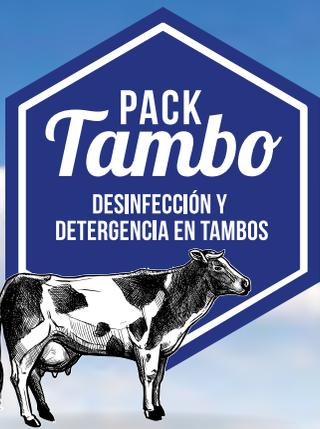
### **Históricamente Uruguay se había diferenciado por tener uno de los costos más bajos para producir leche. Pero esa brecha comenzó a cerrarse**

La ingeniera agrónoma mostró que en Uruguay hay un 40% de los tambos que viene perdiendo producción año tras año. No obstante, marcó como un punto positivo que el 72% de los productores están motivados a crecer. Estos son predios que tienen una carga (vaca masa/ha) de 1,3 a 1,6, y que tienen “altos niveles” de productividad.

### **Se acorta la brecha competitiva**

Históricamente Uruguay se había diferenciado versus sus competidores por tener uno de los costos más bajos para producir leche. Sin embargo, esa brecha comenzó a cerrarse en los últimos años. Hace una década Uruguay tenía una distancia con EEUU del 13%; hoy es del orden del 7%. Como una opción para hacer frente a esta nueva coyuntura para producir leche en el país, Pedemonte presentó los datos de sistemas de producción de leche intensivos (tienen cargas de 1,4 a 2,3 VM/ha). “Hay una tendencia creciente en estos predios a un consumo mayor de pasto”, explicó. Estos tambos logran un costo de producción de leche de US\$/l 0,28 versus un promedio general de US\$/l 0,32.

La experta del Inale reconoció que estos sistemas de producción intensivos requieren de inversiones y una mejor gestión del pasto. También permiten pagar mejores salarios a sus trabajadores y reducir la huella ambiental de la producción.



# LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDEÑE

Pack tambo está especialmente diseñado para contribuir con las necesidades actuales de la industria.



Nueva línea



## DETERGENCIA SUSTENTABLE

Desarrollo motivado por el ahorro de energía, de agua y la protección del medio ambiente.

Contiene **Aktiv-plus**



**SIN FÓSFORO  
NI NITRÓGENO  
ULTRACLEAN®**



**División Ingredientes y Equipamiento**  
Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09  
Tel.: 2514 5570  
Montevideo, Uruguay

**División Químicos**  
Cno. Pettirosi 4420  
Tel.: 2222 4806  
Montevideo, Uruguay

**Sucursal Nueva Helvecia**  
Avda. J. Batlle y Ordóñez 691  
Tel.: 4554 4701  
Nueva Helvecia, Colonia, Uruguay

[nortesur.com.uy](http://nortesur.com.uy)



**nortesur**

GARANTÍAS E INNOVACIÓN  
PARA CADA INDUSTRIA

# Encuesta para terneros

**El INIA pretende conocer en profundidad cómo se desarrolla la crianza de terneros y terneras de reposición en los establecimientos lecheros**



El Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) lanzó una encuesta nacional dirigida al sector lechero, con el objetivo de conocer en profundidad cómo se desarrolla actualmente la crianza de terneros y terneras de reposición en los establecimientos lecheros del país. La iniciativa, enmarcada en una estrategia de mejora de registros y toma de decisiones, se extenderá hasta fines de julio.

“La encuesta está dirigida a tres perfiles clave del sector: veterinarios asesores técnicos, productores o administradores de tambos y responsables de la crianza —más conocidos como guacheros—”, explicó la Dra. Inés Casaretto, investigadora de INIA. Según detalló, se busca “relevar cómo criamos hoy los terneros y las terneras, con foco en la recría, ya que es un componente altamente costoso y decisivo para la sostenibilidad del sistema”.

El formulario, que puede completarse a través de la página web de INIA o por WhatsApp, es completamente anónimo y académico, y no solicita datos personales. “Hay preguntas comunes como la superficie del establecimiento, la cantidad de partos

anuales y el tipo de crianza, y luego cada cuestionario se ajusta al rol del encuestado, ya sea productor, asesor o encargado de la crianza”, explicó Casaretto. Entre otros temas, se consulta si se llevan registros, cómo se hace ese seguimiento, qué indicadores se conocen, si se crían también terneros machos y si los datos se procesan o no.

El estudio tiene su origen en un trabajo realizado por el INIA en 2020, liderado por el investigador José María Gil, que mostró que los registros nacionales vinculados a la crianza son muy escasos e incompletos. “Estamos alejados de los objetivos que nos planteamos como país. Los datos que tenemos hoy son muy flacos, lo cual dificulta una toma de decisiones más precisa”, subrayó la investigadora. La encuesta apunta, justamente, a llenar esos vacíos y mejorar la información de base.

**Se busca “relevar cómo criamos hoy los terneros y las terneras, con foco en la recría, ya que es un componente altamente costoso”**

La convocatoria se encuentra activa desde hace 20 días, y el equipo de trabajo continuará recibiendo respuestas durante todo junio y los primeros días de julio. Si fuera necesario, el plazo podría extenderse hasta fin de mes, aunque “la idea es cerrar el relevamiento lo antes posible”, aclaró Casaretto.

Además de INIA, la iniciativa cuenta con el apoyo del Colegio Veterinario, centros médicos veterinarios y referentes del sector, que colaboran con la difusión. Para más información o para participar en el relevamiento, los interesados pueden ingresar a la página web del instituto o contactarse directamente con los técnicos responsables.

“Nos interesa la opinión de todos, porque estamos desarrollando herramientas para mejorar los registros y ayudar en la toma de decisiones dentro de los tambos”, concluyó la doctora Casaretto.

Conaprole

LÍNEA  
+ PROTEÍNA  
SIEMPRE  
SUMA



# Expectativas para zafra de verano

**Tras una muy buena campaña de siembra de pasturas en otoño, ya comienza a perfilarse el arranque del verano para cultivos como maíces y sorgos**

La zafra de pasturas de otoño ha sido calificada como “una de las mejores en los últimos años”, gracias a las óptimas condiciones de siembra y preparación de barbechos. Según Raúl Urrestarazu, gerente comercial de PGG Wrightson Seeds, “ha sido un otoño muy bueno para las siembras y también para las pasturas de años anteriores”.

Los productores pudieron sembrar todo lo planificado, lo que resultó en una producción con tasas de crecimiento que, en palabras de Urrestarazu, “hace años no veíamos”. Este contexto ha permitido mejorar el balance entre las pasturas anuales y perennes, ya que el año pasado el exceso de lluvias entrado el otoño postergó las siembras de distintas especies perennes.



**“Nos sorprendió para bien lo que está sucediendo con las avenas”**

Uno de los cultivos que más ha sorprendido en esta zafra de pasturas ha sido la avena, especialmente las variedades más tecnológicas. “Nos sorprendió para bien lo que está sucediendo con las avenas nuevas de mayor valor tecnológico, como la avena Impacta, que tiene un ciclo más largo y permite el pastoreo directo”, destacó Urrestarazu. Este tipo de avena, además de ser una buena opción para la reserva de pastoreo, se presenta como una alternativa muy interesante para los productores, dado su impacto positivo en la calidad del forraje.

**“Este año hemos recibido semillas con buen volumen, y se ha podido cosechar con calidad”**

Por otro lado, la avena brava, con su ciclo más corto, continúa siendo una opción clave para aquellos productores que necesitan hacer reservas de primavera o destinarla a grano. “La avena brava tiene dos fechas de siembra: la primera es en febrero, para cosechas en mayo-junio, o se puede sembrar ahora para hacer reserva de primavera”, explicó Urrestarazu.

## **Cierre de invierno y el verano**

En cuanto a los cultivos de invierno, la zafra está en pleno desarrollo, aunque los productores enfrentan desafíos debido a un clima que comenzó a complicarse en las últimas semanas. Si bien la colza ha experimentado un crecimiento significativo, las gramíneas como el trigo y la cebada se han visto afectadas por el retraso en la siembra. “El área de colza creció, pero el clima comenzó a complicarse y los cultivos de trigo y cebada están atrasados”, comentó el gerente comercial de PGG Wrightson Seeds. De hecho, parte de esa área que no se sembraría de trigo y/o cebada está siendo capturada para opciones de reserva con avena brava, por ejemplo.

Con la mirada puesta en los cultivos de verano, Urrestarazu anticipa una zafra muy interesante, con un aumento en la siembra de maíz. “Va a ser una zafra muy interesante de cultivos de verano, con un crecimiento del área de maíces, que está siendo muy favorable para aumentar la superficie sembrada”, aseguró. En cuanto a la soja, se espera que mantenga el área de siembra de los últimos años, ya que las rotaciones continúan siendo una parte fundamental de la planificación agrícola.

**“Va a ser una zafra muy interesante de cultivos de verano”**

Finalmente, la producción de forrajes también se verá impulsada por la creciente demanda de la ganadería y la lechería. Según Urrestarazu, si bien hay que esperar cómo se presente la primavera en cuanto a clima, nada hace pensar en un repliegue del área destinada de cultivos forrajeros como el sorgo. “V veremos cómo pinta la primavera en cuanto a lluvias, ya que eso definirá el avance de los cultivos”, explicó.

Los sorgos, tanto graníferos como sileros, se mantienen estables y se han seleccionado materiales con buena tolerancia al pulgón, lo que agrega una ventaja en términos de resistencia a plagas. “Este año hemos recibido semillas con buen volumen, y también se ha podido cosechar con calidad, algo que no pasó el año pasado”, destacó el gerente de PGG Wrightson Seeds.



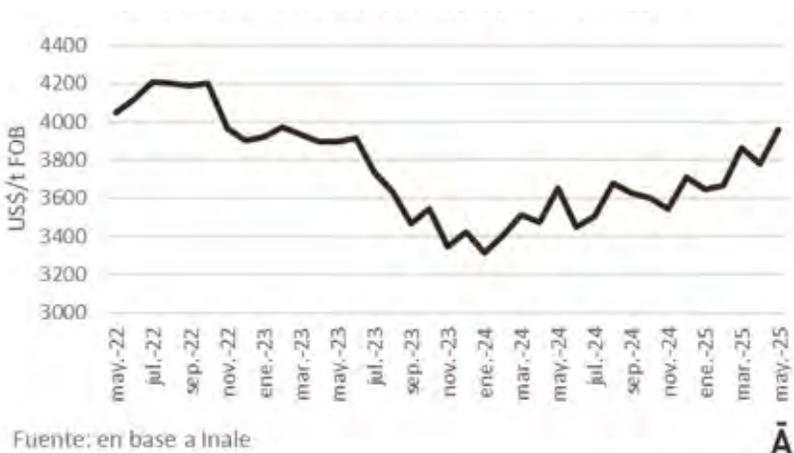
# El valor medio de exportación sigue en alza

**Los productos lácteos exportados en mayo promediaron US\$ 3.957, el valor más alto desde principios de 2023**

El mercado internacional de los productos lácteos sigue confirmando un gran momento. En dólares corrientes, el valor medio de mayo fue de US\$ 3.957 por tonelada embarcada, manteniendo una consistente tendencia al alza en lo que va del año y con una recuperación de 19% respecto al último piso, alcanzado en enero de 2024. Hay que irse hasta principios de 2023 para encontrar un valor medio de exportación de lácteos superior al del mes pasado.

La firmeza de los precios tanto a nivel regional como internacional respaldan la tendencia de los valores de exportación uruguayos. El valor medio de la leche en polvo entera en Oceanía en el mes de mayo, de acuerdo con las referencias del USDA, fue de US\$/t 4.289, con un aumento anual de 29%, en tanto que en América del Sur la misma fuente indica que el valor medio de este producto fue de US\$/t 4.430 —con una suba anual de 16%— y en Europa la leche en polvo entera ya superó los US\$/t 4.900.

## Valor medio de exportación de lácteos



Otro producto que sobresale en la tendencia observada en el último año es la manteca, lo que está indicando que lo que se valoriza en el mercado internacional en estos momentos es la grasa de la leche.

En mayo, con la excepción del valor medio de los quesos, el precio medio de los demás principales productos de exportación subió respecto al mes anterior. La leche en polvo entera, responsable del 72% de las divisas generadas, aumentó 4% mensual a US\$/t 4.126. Hay que irse hasta el segundo semestre de 2022 para encontrar un valor medio superior. A mediados de 2022 el precio de la leche en Brasil había superado los US\$ 0,60 por litro, lo cual fue aprovechado por la exportación uruguaya.

Ahora es distinto, quien "tira del carro" de la demanda es Argelia. En los primeros 20 días de junio el país africano llevó 4.300 toneladas de leche en polvo entera, más que duplicando las 1.250 tons embarcadas a Brasil. El valor medio de venta a Argelia fue de US\$/t 4.218 en el parcial del mes, US\$/t 121 más que a Brasil. Los precios que la industria brasileña paga a los productores de su país están firmes, cercanos a los US\$ 0,50 por litro, pero son claramente inferiores a los de tres años atrás. En las últimas semanas los precios brasileños en dólares se vieron sostenidos por la fortaleza del real, ya que en la moneda brasileña se produjo una baja en el precio pago por la remisión de mayo de casi 3% respecto al precio medio de abril.

La firmeza del precio de exportación de lácteos uruguayos ha permitido mantener el precio pago por la industria a los productores lecheros en niveles relativamente elevados. En mayo, de acuerdo con la información del Inale, se dio una baja de 2% relacionada con una menor producción de sólidos. El valor medio fue de \$ 17,68. Sin embargo, en dólares la corrección fue de solo 0,5% debido a la debilidad del dólar estadounidense en el mercado internacional, lo que está impactando también en la región con un fortalecimiento de sus monedas, entre ellas el peso uruguayo.

# Australia abandona meta de carbono neutro

**La decisión se basa en cambios en el entorno operativo, los avances científicos y los objetivos sectoriales para los próximos cinco años**



El sector de carne vacuna de Australia ha decidido abandonar oficialmente su meta de ser carbono neutro para 2030 (Carbon Neutral 2030, CN30), establecida en 2017, en un giro estratégico significativo reflejado en la actualización del plan Red Meat 2030. Esta decisión, tomada por todos los consejos de la industria y comunicada discretamente por el Red Meat Advisory Council (RMAC), responde a una revisión integral de seis meses que consideró cambios en el entorno operativo, los avances científicos y los objetivos sectoriales para los próximos cinco años, de acuerdo a un artículo de James Nason publicado en el portal australiano Beef Central.

El cambio de rumbo se basa en el reconocimiento de que el objetivo CN30 ya no es alcanzable. John McKillop, presidente independiente de RMAC, señaló que, aunque la industria sigue comprometida con la reducción de la intensidad de emisiones por kilo de carne vacuna producida, la evolución en la comprensión científica de las emisiones del ganado ha evidenciado que

la neutralidad de carbono no es el enfoque adecuado. En su lugar, la industria se enfocará en contribuir positivamente a la meta nacional de emisiones netas cero, manteniendo la rentabilidad, la productividad y la sostenibilidad.

Uno de los principales argumentos detrás del cambio es la diferencia entre las emisiones biogénicas (como el metano del ganado) y las de origen fósil. Investigadores como Myles Allen (Universidad de Oxford) y Frank Mitloehner (Universidad de California Davis) han demostrado que las métricas globales utilizadas actualmente sobrestiman el impacto climático del metano proveniente de rodeos estables, sugiriendo que la “neutralidad climática” sería un objetivo más adecuado que la “neutralidad de carbono”.

**La evolución en la comprensión científica de las emisiones del ganado ha evidenciado que la neutralidad de carbono no es el enfoque adecuado**

El artículo destaca que, pese a no alcanzar CN30, la industria ha logrado una reducción de casi 78% en emisiones netas respecto al nivel base de 2005, según datos del CSIRO. Las inversiones en genética baja en metano, tecnologías limpias, mejoras en el secuestro de carbono en suelos y eficiencias en faena han sido claves.

Adam Coffey, vicepresidente de Cattle Australia, calificó el giro como “un reseteo significativo” que permite avanzar con una estrategia más realista y alineada con los verdaderos aportes de los productores. Recalcó que los ganaderos australianos, especialmente los que producen a pasto, están intrínsecamente cerca de la neutralidad climática. El abandono del CN30, concluyó, abre la puerta a políticas más coherentes y discusiones más significativas sobre el rol del ganado en el cambio climático.

## CONTAMOS CON UNA AMPLIA LINEA DE HÍBRIDOS PARA LA LECHERIA

### SORGO

#### GRANO

JOWAR FOOD II  
FLASH 10 OT  
NUGRAIN 315  
NUGRAIN 301 AB  
NUGRAIN 311 AB

### MAÍZ

IPB 2881 VT3PRO  
9926 VIPTERA 3  
IPB 7810 RIG  
NUFEED 4220 BMR

#### FORRAJE

CANDY MAX  
CANDY GRAZE MT BMR  
NUGRASS 900 F  
SUPERGAUCHAZO

#### SILO

NUSIL 600 BMR  
BMR 2000



SOMOS LOS MISMOS, SOMOS **NUSEED**



@NUSEED.UY



# Casi US\$ 1 millón en la Feria de Prolesa

**Proleco hizo un balance muy positivo del financiamiento otorgado en la feria y dio un pantallazo de cómo vienen evolucionado otras líneas de crédito**

En diálogo con La Lechera, Mariano Balles, directivo de Proleco, destacó el balance positivo que dejó para la cooperativa la última edición de la Feria de Prolesa. Durante esa actividad comercial tradicional de cada junio, se realizó un esfuerzo para apoyar a los socios en un contexto económico favorable, con buenos precios y condiciones climáticas. “Encaramos la feria mirando que teníamos que hacer un esfuerzo en un año que viene bueno, de astros alineados, buen precio, clima, para fidelizarnos con el socio de Proleco y hacer un esfuerzo en el ajuste de la tasa de interés”, dijo.

En cuanto a la financiación, Proleco destinó US\$ 920 mil en total, a través de diferentes líneas de crédito. Este monto incluyó la financiación en UI de insumos a 12 meses con una tasa de interés del 4% anual (un ajuste del 20% a la baja con respecto al año anterior). Balles expresó que, aunque el desafío era aumentar la financiación mientras se reducía la tasa de interés, algo que se superó sin problemas. Se financiaron US\$ 666 mil en insumos y otros US\$ 252 mil en inversiones a largo plazo en dólares.



Mariano Balles, directivo de Proleco en su tambo.

Las inversiones financiadas en la feria estuvieron orientadas a la tecnología y el impacto ambiental, con proyectos como sistemas de tanques de frío, sistemas de efluentes, milktaxis (dispositivos para alimentar terneros), maquinaria de ordeño, tractores, entre otros, aprovechando por parte del productor las líneas con intereses subsidiados del Programa Crédito Dirigido ANDE, que continúan vigentes (Impacto ambiental Positivo hasta 31/10/25 y Adecuación Tecnológica hasta 31/8/2025). Los productores que operaron en la feria con el crédito de Proleco accedieron a un descuento de pago contado de Prolesa, haciendo aún más conveniente optar por el financiamiento.

Balles también resaltó la importancia de mantener el contacto directo con los socios y cómo este tipo de créditos han sido fundamentales para mejorar la productividad del sector. A modo de resumen, expresó: "Este año bajamos ese interés a un 4% anual en UI, con el desafío que al bajar un 20% la tasa teníamos que aumentar la financiación. Nos vimos superados con creces".

Por otro lado, Proleco ha continuado con la financiación de capital lácteo para los socios de la cooperativa. Esta línea de crédito especial diseñada con Conaprole, ha sido fundamental para la compra y venta de capital lácteo, operando a través de los zonales de la cooperativa. El financiamiento se otorga en dólares,

con una tasa del 6% anual con un plazo máximo de 48 meses para el repago de plazo, el que se hará con la cesión del aporte del 0,5% del Fondo de Productividad, habilitado para que los productores puedan quedar respaldados en 100%.

## **FFIEL y reservas**

Mirando al futuro, Proleco tiene en carpeta un relanzamiento del FFIEL (Fideicomiso Financiero para el Financiamiento de Inversiones de Establecimientos Lecheros) con un enfoque “más agresivo”. La tasa de financiación para este producto se logró modificar estando actualmente en niveles muy competitivos para el mercado, teniendo en cuenta que es una línea que permite hasta 12 años para la amortización del capital. La tasa vigente al día de hoy está en el entorno de 6,9%-7% anual. Balles explicó que este fondo permite financiar todo tipo de inversiones en el sector, incluyendo la compra de tambos, modificaciones de salas de ordeño y renovación de maquinaria.

**Se financiaron US\$ 666 mil en insumos y otros US\$ 252 mil en inversiones a largo plazo en dólares**

“Tenemos intención en el segundo semestre de darle un relanzamiento al FFIEL con un impulso más agresivo, ya que es una muy buena herramienta. Ahora con el fondeo del BROU está a una tasa muy conveniente y competitiva”, consideró.

Por otro lado, Proleco atendió una nueva necesidad planteada por los zonales de Conaprole: la reserva de comida para los productores. Esta nueva línea de crédito permite a los productores adquirir reservas con una financiación de hasta 24 meses en UI, a una tasa del 6% anual, con un tope de 100 mil UI (aproximadamente US\$ 15.000).

Estas medidas y los diferentes productos han ayudado a mantener un buen nivel de colocaciones en la cooperativa, “cumpliendo así con nuestro principal objetivo de seguir apalancando el desarrollo de la lechería”, explicó Balles.

# Dicose a la cancha

**Cada año la SPLF realiza más de 400 declaraciones juradas a productores, un servicio que busca simplificar y agilizar trámites administrativos**



**“Mes a mes vamos contabilizando los movimientos que tiene cada productor”, dijo Piña**

Uno de los servicios que la Sociedad de Productores de Leche de Florida (SPLF) ofrece a sus socios es todo lo vinculado al manejo de la trazabilidad del ganado vacuno de sus predios. “Todos los años arrancamos el 1º de julio con las declaraciones juradas, pero es un trabajo que se hace a lo largo de todo el año. Mes a mes vamos contabilizando los movimientos que tiene cada productor”, explicó a **La Lechera** la responsable del área, Virginia Piña.

La SPLF brinda este servicio a unos 360 productores, pero se hacen más de 400 declaraciones jurada de Dicose porque hay casos con más de un número. Previo a la presentación de la declaración en formato electrónico que hace el servicio de la SPLF, se le pide a los usuarios que envíen un listado con su stock por categoría para cotejar con la información que ya tiene cargada

el productor con su número de Dicose. La tecnológica ha ido simplificando este proceso. Hoy muchos productores apelan a enviar una foto a través de WhatsApp con el conteo por categoría de su stock para cotejar con la información que figura en el SNIG. “Quizás alguna vez podamos tener alguna pequeña diferencia, pero suele corregirse a la brevedad”, indicó la funcionaria de la SPLF.

Piña aclaró que este servicio de trazabilidad no solo está habilitado para socios de la SPLF, sino que también se puede brindar (con otra tarifa) para productores ganaderos, por ejemplo, que quieran delegar el manejo administrativo de su stock ante el registro oficial del Ministerio de Ganadería.

Una de las ventajas que ofrece la Declaración Jurada en formato digital, es que una vez presentada, a los dos o tres días el usuario puede acceder a ella para la realización de balances o para presentarla ante instituciones financieras.

**El servicio de trazabilidad no solo está habilitado para socios de la SPLF**

## **Comunicado oficial**

El Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), a través del Sistema Nacional de Información Ganadera (SNIG), informó que la Declaración Jurada Anual de Existencias de Ganado y Frutos del País correspondiente al ejercicio 2024-2025 deberá presentarse durante el mes de julio, respetando el calendario establecido según el último dígito del número de Dicose.

El trámite podrá realizarse en formato papel o electrónico, y se exhorta a todos los productores a cumplir estrictamente con los plazos fijados, a fin de evitar saturaciones del sistema y asegurar la correcta actualización de los datos.

Según lo dispuesto, quienes presenten su declaración en formato papel o digital, deberán ceñirse al siguiente cronograma: si el número de Dicose finaliza en 1, 2 o 3, la declaración deberá presentarse entre el 1° y el 3 de julio. Para aquellos cuyos números culminen en 4, 5 o 6, el plazo irá del 4 al 8 de julio, y para quienes posean Dicose terminado en 7, 8 o 9, el período habilitado será entre el 9 y el 11 de julio. Cabe destacar que este calendario es excluyente para la presentación en formato papel, ya que dicho medio estará habilitado únicamente hasta el 11 de julio, inclusive.

Por su parte, aquellos productores que opten por realizar la declaración en formato electrónico utilizando su usuario y contraseña personal podrán hacerlo durante todo el mes de julio. Sin embargo, se recomienda ajustarse al calendario extendido previsto para evitar posibles demoras o fallas en el sistema. En este caso, los Dicose terminados en 1, 2 o 3 deberán presentar su declaración entre el 12 y el 18 de julio; los que finalicen en 4, 5 o 6 lo harán entre el 19 y el 24 de julio; y aquellos con terminación en 7, 8 o 9 tendrán plazo entre el 25 y el 31 de julio. En todos los casos, la declaración deberá reflejar la situación de existencias al 30 de junio de 2025, y su presentación es obligatoria para todo número de Dicose registrado, independientemente de si se cuenta con animales o no, o si no se han producido movimientos, variaciones de stock, ni se tienen vacunos. Asimismo, se recuerda que deben declararse los animales “ajenos dentro” y “propios fuera” del establecimiento, aspectos sobre los cuales se prestará especial atención en la campaña de este año. El SNIG advierte que podrán emitirse advertencias en caso de inconsistencias detectadas entre las declaraciones.

Otro punto clave a tener en cuenta es la correcta declaración de muertes y nacimientos dentro de la Declaración Jurada. Estos eventos deben estar debidamente registrados en el SNIG. En el caso de las muertes, se exige actualizar los datos del animal correspondiente, y para los nacimientos se deberá completar el registro animal mediante el formulario D1, a fin de asegurar la trazabilidad individual que exige el sistema.



**TGL**

Nature provides.  
We deliver.



**APROVECHÁ LA MEJOR OPCIÓN  
PARA TU MAÍZ**

**¡En TGL estamos comprando!**

**Comunicate con nosotros por  
más información.**

---

Ing. Agr. Mauricio Karlen 098 178 788  
o a [comercial@tglsa.com](mailto:comercial@tglsa.com)

# La visita de un histórico

**Pepe Ramón, el exdirectivo de la SPLF, estuvo visitando las instalaciones del parque de maquinaria**



José María Ramón, más conocido como Pepe, un histórico bastión de la Sociedad de Productores de Leche de Florida (SPLF) y del servicio de maquinaria, recibió hace cuatro años un reconocimiento por sus más de cuatro décadas como directivo. Luego de un pequeño quebranto de salud, Pepe visitó en los últimos días de junio las instalaciones de parte del parque de maquinaria de la SPLF para reencontrarse con viejos amigos y recuerdos.

En una entrevista que había otorgado en su momento a La Lechera, Ramón contó cómo fueron los inicios de la SPFL. “Me acuerdo que en ese momento (octubre de 1957) la SPLF se armó porque había cinco listas para entrar al Directorio de Conaprole. En ese entonces, eran 15 directivos con tres por cada lista. Ahí se arrancó a trabajar muy modestamente con un servicio gremial que había en ese entonces. Después sumamos el servicio de maquinaria y luego vino el campo de cría, la trazabilidad y todos los servicios, legales, impositivos, que hoy ayudan al productor. También se abrió una oficina que atiende a más de

100 productores. Esto fue posible gracias al trabajo de mucha gente, por supuesto. Yo solamente puse mi granito de arena, al igual que otros directivos que pasaron”, dijo en ese entonces.

**“Todo lo que se haga individualmente siempre es más difícil que tenga éxito. Para tener éxito hay que agruparse”**

En esta entrevista, Pepe también tuvo palabras de elogio para el personal de la SPLF. “Tenemos un personal con la camiseta puesta desde que arrancó la sociedad. Ese ha sido un puntal principal desde el comienzo. Me acuerdo de que arrancamos con dos funcionarios y hoy tenemos 75 trabajadores. Eso de alguna manera también resume el volumen de tareas que hoy brinda la SPLF”, destacó. Asimismo, resaltó el rol que juega el unirse para conseguir cosas. “Todo lo que se haga individualmente siempre es más difícil que tenga éxito. Para tener éxito hay que agruparse, por ejemplo, para hacer gestiones ante autoridades del gobierno, de la intendencia. Siempre ir agrupados da otra fuerza a cualquier gestión que se hace”, aseguró Ramón.





# Capacitación cumplida

**En la Sociedad de Productores de Leche de Florida seguimos apostando a crecer como equipo**

Durante tres jornadas de formación, realizamos un taller intensivo de Atención al Socio y Ventas en nuestra sede central, de la mano del facilitador Marcelo Machado, quien nos guio con herramientas, dinámicas y conceptos clave para mejorar la experiencia de quienes confían en nosotros cada día.

Participaron funcionarios de distintas áreas de la Sociedad, en tres jornadas donde no solo aprendimos, también compartimos, reflexionamos y nos desafiamos a ser mejores.

¡Gracias a todos los que formaron parte!

Este tipo de espacios refuerzan lo que somos: un equipo en movimiento, comprometido con brindar siempre lo mejor a nuestros productores.



Construyendo Futuro



# *Analice todo en un solo lugar*



*Análisis de suelos, muestreos  
a domicilio, asesoramiento técnico  
y más.*

*Ruta 5 Km 91.700, Florida, Uruguay*

4353 8330 / 099 769 981 / 099 608 339

info@campolab.com.uy – [www.campolab.com.uy](http://www.campolab.com.uy)



Campo**Lab**  
LABORATORIO

# NEXULIN, Capsaicina más allá del rumen

**La producción de leche puede mejorarse promoviendo el efecto “ahorro de glucosa” y limitando la inhibición de la gluconeogénesis**

La glucosa alimenta funciones vitales regulando el abastecimiento energético de células y tejidos. Este proceso en rumiantes se caracteriza por bajas concentraciones de glucosa —y baja respuesta de insulina— en tejidos periféricos (Bell, Bauman, 1997; Sasaki 2002). Las vacas lecheras tienen un proceso fisiológico aún más desafiante y extremadamente intenso: necesitan enormes cantidades de glucosa para la producción de leche y tienen una corta transición entre la preñez y la lactancia.

## **Suministro de glucosa**

En las especies monogástricas, el principal suministro de glucosa se absorbe en los intestinos a partir de los alimentos ingeridos, mientras que los rumiantes dependen principalmente de la glucosa producida por la gluconeogénesis hepática. El principal precursor neoglucogénico es el propionato, que representa más del 60% de los sustratos, seguido de lactato con aproximadamente el 20%, y luego los aminoácidos, los ácidos grasos volátiles menores (valerato, isobutirato) y el glicerol (Drackley et al., 2001).

## **Captación de glucosa: tejidos vs glándula mamaria**

Para que la glucosa sea absorbida por las células, debe ingresar mediante un transportador de glucosa, moléculas (GLUT). Hay 13 tipos diferentes de GLUTs, cada uno con un rol y modo de acción específico. Las GLUT1 responden a la concentración basal de glucosa y se encuentran en todos los tejidos (De Koster and Opsomer, 2013). Entre las distintas moléculas GLUT, solo las GLUT4 responden a la estimulación insulínica, facilitando la captación de glucosa por el músculo esquelético, tejido adiposo y músculo cardíaco. La captación de glucosa en glándula mamaria es un caso especial: está impulsada esencialmente por GLUT1 y GLUT8, y caracterizada por ausencia de GLUT4. En

glándula mamaria entonces, el metabolismo de glucosa no está regulado por la insulina. La glándula mamaria absorbe más del 50% de la glucosa disponible y esta cifra puede alcanzar el 85% cuando la producción alcanza su pico.

## Ahorro de glucosa

Al final de la gestación y al principio de la lactancia, las vacas lecheras presentan resistencia a la insulina. De hecho, los procesos internos de la vaca cambian de rumbo para garantizar el suministro suficiente de glucosa al ternero dirigiendo la glucosa a la producción de leche y, al mismo tiempo, limitando la absorción de glucosa en los tejidos periféricos (De Koster and Opsomer, 2013). Este fenómeno se conoce como “ahorro de glucosa”.

**La glándula mamaria absorbe más del 50% de la glucosa disponible y esta cifra puede alcanzar el 85% cuando la producción alcanza su pico**

## Inhibición de gluconeogénesis

La gluconeogénesis es el principal proceso metabólico productor de glucosa en los rumiantes. Esta vía está regulada por la disponibilidad de sustrato y por hormonas como la insulina y glucagón. La función de la insulina es inhibir la gluconeogénesis y reducir la producción de glucosa cuando sea necesario.

## Suplementar Capsaicina by pass promueve la producción de leche

La producción de leche puede mejorarse promoviendo el efecto “ahorro de glucosa” y limitando la inhibición de la gluconeogénesis. Empezamos con la hipótesis que niveles más bajos de insulina podrían llevar a un cambio en la distribución de glucosa, redireccionándola a glándula mamaria y de esa manera mejorar la producción de leche. Se realizó un estudio para evaluar el efecto del suplemento de capsaicina by pass (RPC) en la

respuesta a la prueba de tolerancia a la glucosa, que mide la concentración de insulina en sangre (Oh et al., 2017). La concentración de glucosa no se vio afectada por la suplementación de RPC post desafío con glucosa. Sin embargo, en comparación con el control, el RPC disminuyó la concentración de insulina en suero tras la aplicación de glucosa. El área bajo la curva de concentración de insulina se redujo 25% con el RPC (Ver fig 1).

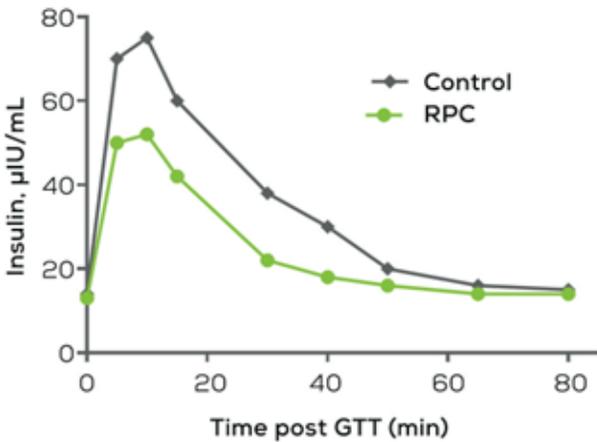


Figura 1. Efecto de RPC en la concentración de insulina sérica luego de la administración intravenosa de glucosa en vacas lecheras

La ingesta de materia seca no se vió afectada por la suplementación con RPC y la producción de leche aumentó en los tratamientos con RPC en comparación con el control. La eficiencia alimenticia mejoró linealmente con la suplementación con RPC. No se observaron diferencias significativas en los niveles de NEFA y BHB.

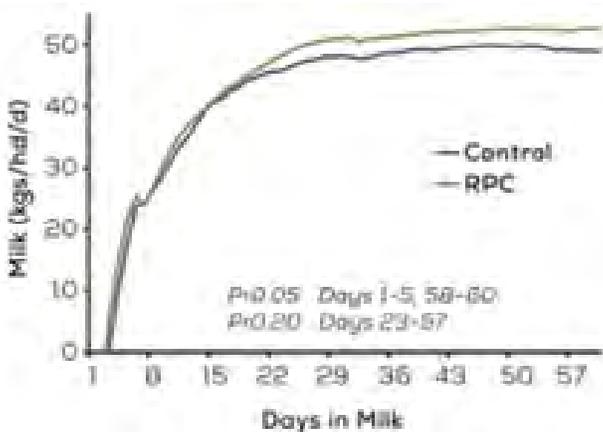


Figura 2. Rendimiento lácteo diario.

## **Cápsicum by pass y el rendimiento del período de transición**

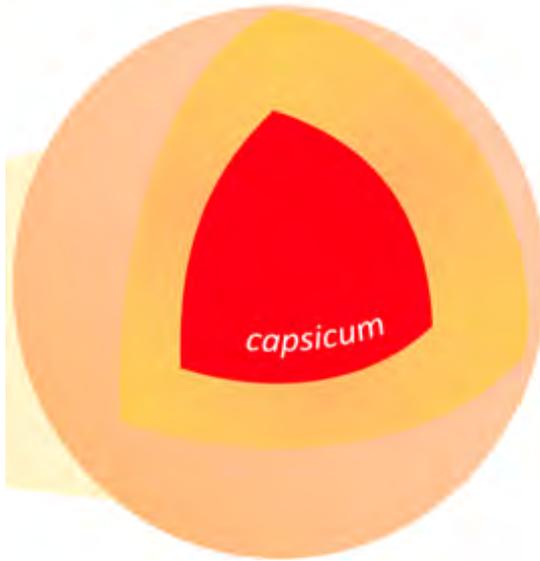
En 2020-2021 se realizó un ensayo que evaluó la suplementación de RPC desde 21 días previos al parto hasta 60 días de lactación bajo condiciones comerciales. El rendimiento general de las vacas que recibieron RPC mejoró con un aumento del 8,6% en la leche corregida por energía (Véase la figura 2, rendimiento lácteo diario). Además, el aumento de glucosa en sangre a los 3 días después del parto apunta a un posible cambio en la respuesta de la insulina y la gluconeogénesis hepática.

## **Promoviendo el ahorro de glucosa y la gluconeogénesis**

Para entender cómo se ahorra glucosa y se redistribuye a glándula mamaria, introduciremos el concepto NON-NUTRITION. Es un concepto novedoso y refiere al uso de compuestos en la dieta, que no tienen un efecto nutritivo y que se llaman no-nutrientes. Los no-nutrientes son sustancias sin valor nutricional per se, pero que tienen la capacidad de modular una variedad de respuestas fisiológicas e impactar positivamente en el desempeño del animal, actuando a nivel del metabolismo, sistemas endócrino e inmunológico y en la microbiota.

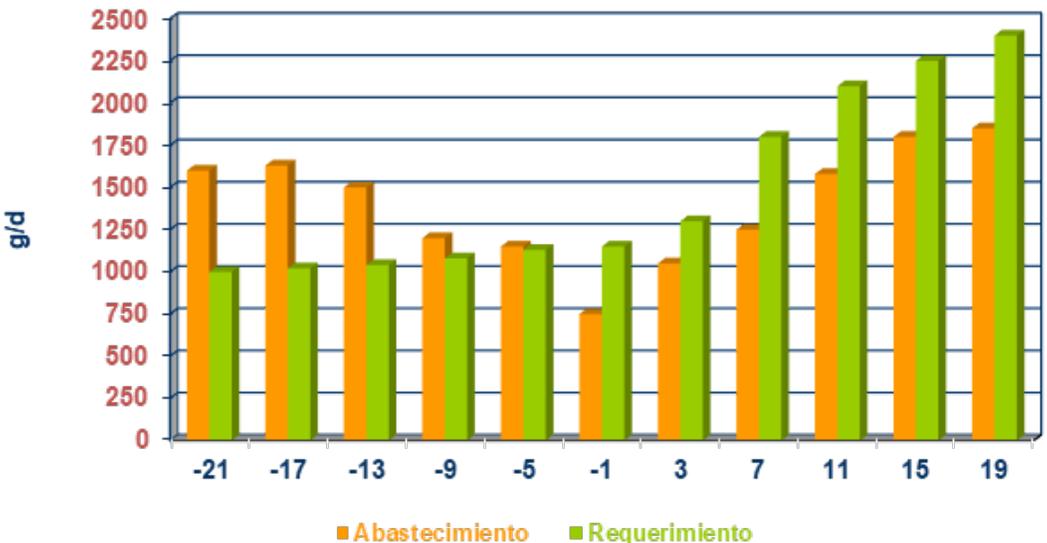
NEXULIN es el primer —y único hasta ahora— aditivo no nutricional para vacas lecheras en el mercado. Está compuesto por Capsaicina de by pass ruminal. La Capsaicina es un compuesto extraído del Cápsicum o pimiento rojo. Todos los mamíferos presentan receptores naturales para la capsaicina, receptores intestinales TRPV1 que en el caso de rumiantes se encuentran en yeyuno principalmente pero también en otras partes del intestino delgado. Por eso es necesario que la capsaicina sea de by pass ruminal, si así no fuera, la capsaicina ejercería su acción en rumen y nunca obtendríamos el resultado que deriva de la activación del gen TRPV1.

NEXULIN se compone de un núcleo de Capsaicina, recubierto por una matriz especial y patentada, que garantiza que la Capsaicina llegue a los receptores TRPV1 y se desate una importante acción neuroendocrina que tiene como resultado la modulación de secreción de insulina y una mejor distribución de la glucosa, aumentando su disponibilidad en glándula mamaria.



El mantenimiento de la gluconeogénesis provocado por niveles bajos de insulina aumenta la producción de glucosa y la inhibición de captación de glucosa por parte de los tejidos periféricos; así, se disponibiliza más glucosa en glándula mamaria, se forma más lactosa y se produce más leche. Por otra parte, se inhibe la lipólisis, mejorando la salud de la vaca, disminuyendo las cetosis subclínicas y mejorando el estado de la vaca al final de la lactación.

### Abastecimiento y demanda de glucosa para vacas en transición



## Adaptada de Overton (1998)

La figura 3 muestra un trabajo realizado en un tambo pastoril en Nueva Zelanda, donde en dos rodeos, uno control sin NEXULIN y otro con la adición de 1 g/vaca/día de NEXULIN PX. El resultado principal fue que el rendimiento de la producción de leche desde la semana 2 a la 15 pos-parto aumentó de 26,1 litros a 27,9 litros, un aumento de la producción de 1,8 litros por vaca/por día, más de 6 %.

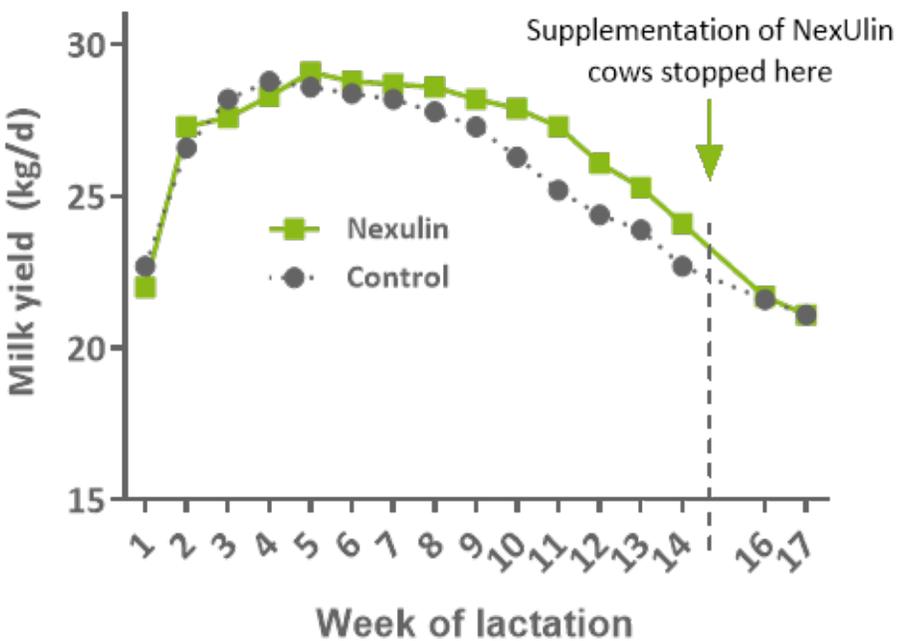


Figura 3

Technical bulletin NEXRUM-03; Stelwagen et al. 2016 ADSA-ASAS JAM

Podemos concluir que el mantenimiento de la gluconeogénesis provocado por niveles bajos de insulina aumenta la producción de glucosa y la inhibición de captación de glucosa por parte de los tejidos periféricos así, se disponibiliza más glucosa en glándula mamaria, se forma más lactosa y se produce más leche. Por otra parte, se inhibe la lipólisis, mejorando la salud de la vaca, disminuyendo las cetosis subclínicas y mejorando el estado de la vaca al final de la lactación. Fuente: equipo técnico ADM-Agrobal



# Llegó PlanVerde

Más que un plan,  
más oportunidades para crecer.



## PRO PASTO:

Medí el crecimiento de tus pasturas y tomá las mejores decisiones.



## PRO AGUA:

Proyectos llave en mano, acceso a créditos y ejecución.



## PRO SOMBRA:

Planificá, financiá y construí tus estructuras para sombra.



Comunicate por el **4352 2831**



Construyendo  
Futuro



Inscripciones

# Ingreso a recría común, intensiva y canje de Banco Lechero



- Sin guampas.
- Con Vacuna Aftosa (15 días antes vacunado para mover).

**Fecha de ingreso:**

**Recría Comun y canje 17/7/25**

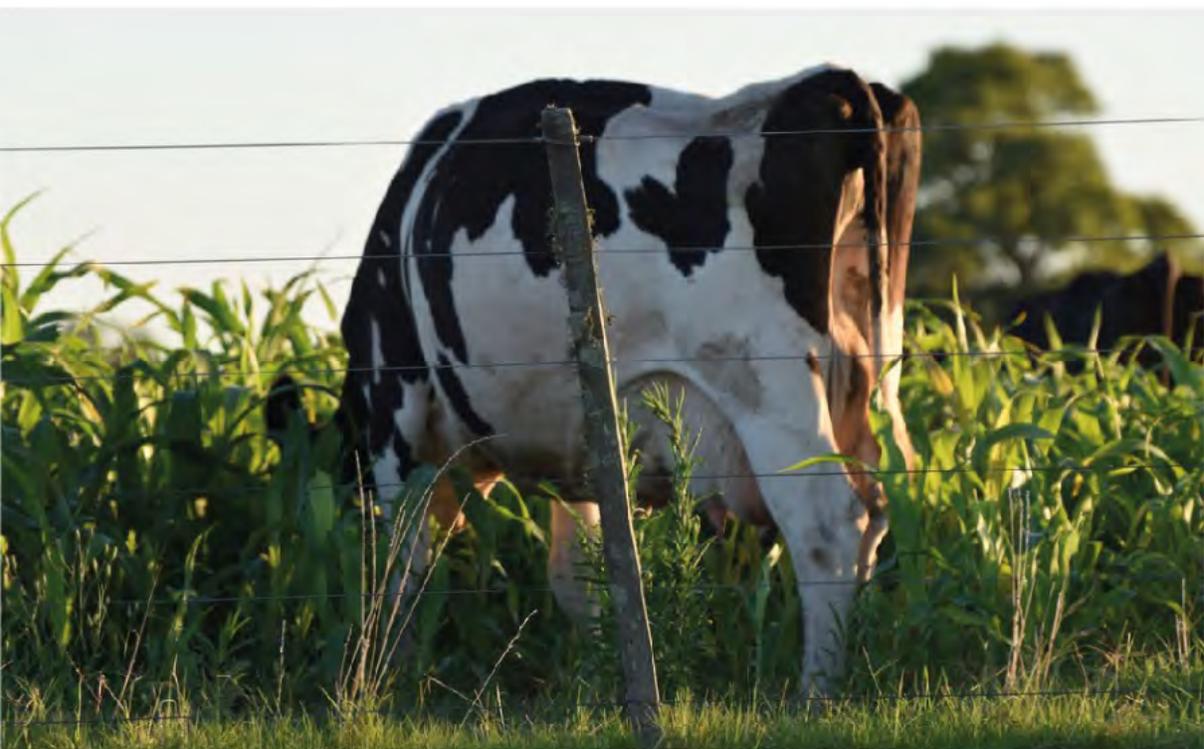
**Recría Intensiva 20/8/25**



Construyendo Futuro



**TARDÁGUILA**  
AGROMERCADOS



# LECHERÍA

**Todos los jueves en Informe Tardáguila,  
especial de lechería. Semana a semana  
lo más importante del sector lácteo**



**SUSCRIBITE A  
INFORME TARDÁGUILA**

[www.tardaguila.uy](http://www.tardaguila.uy)



# Maquinaria que avanza con su producción



- Siembra directa.
- Aplicación de agroquímicos.
- Aplicación de fertilizantes.
- Traillas.
- Limpieza de piletas.
- Distribución de efluentes sólidos y líquidos.
- Retro-excavadoras.



Construyendo  
Futuro





# Beneficios y servicios que construyen futuro



Convenios



Defensa Gremial



Gestión



Odontología



Banco Lechero



Trazabilidad



Planta de Embolsado



Maquinaria



Campo de Recría



Construyendo Futuro





# Limpieza de piletas y distribución de efluentes líquidos



Tarifas bonificadas por volumen de trabajo.



Financiación hasta en 12 cuotas para productores lecheros.



Construyendo Futuro





# Indicadores

60

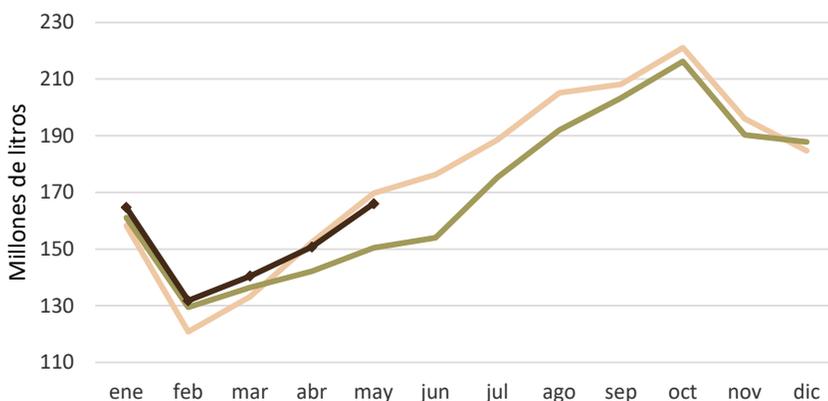
## Remisión

### Remisión de leche a plantas industriales

	Mar-25	Abr-25	May-25	Acumulado anual	
				2025	Dif % 25/24
Millones de litros	140	151	166	754	4,7%

Fuente: Inale

### Remisión de leche a plantas industriales

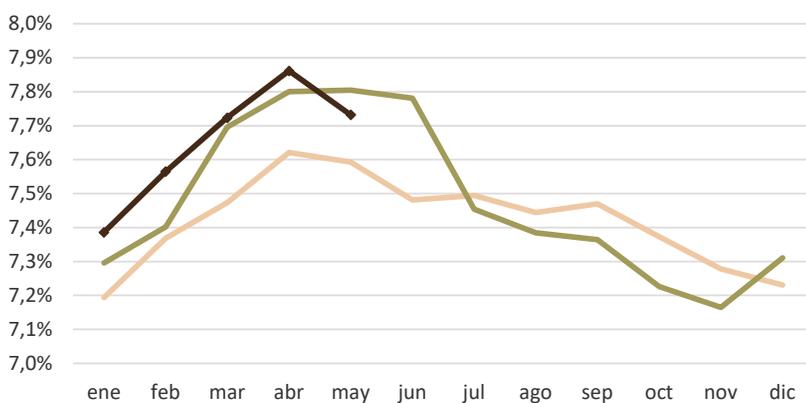


Fuente: Inale

— 2023 — 2024 — 2025

Ā

### Contenido de grasa y proteína



Fuente: Inale

— 2023 — 2024 — 2025

Ā

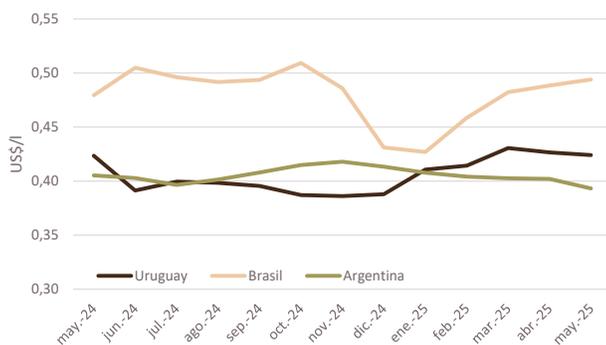


## Precios

Precio de la leche al tambero en la región						
					Diferencia %	
		May-24	Abr-25	May-25	Mes	Año
Uruguay	\$/l	16,31	18,05	17,68	-2,1%	8,4%
Brasil	R\$/l	2,46	2,82	2,74	-2,9%	11,6%
Argentina	Ar\$/l	389,33	461,01	467,92	1,5%	20,2%
Uruguay	Cents US\$/l	0,42	0,43	0,42	-0,6%	0,1%
Brasil	Cents US\$/l	0,48	0,49	0,49	1,2%	3,1%
Argentina	Cents US\$/l*	0,41	0,40	0,39	-2,2%	-3,0%

Datos en rojo estimados; \* Cambio exportadores  
Fuente: Inale, MAGyP, Cepea

### Precio de la leche al productor



### Precios promedio en el Global Dairy Trade

	17-Jun	Mes	Año
Valor medio	4.389	-4%	13%
Leche en polvo entera	4.084	-6%	20%
Leche en polvo descremada	2.775	-1%	0%
Manteca	7.890	1%	7%
Quesos	4.992	0%	19%
Volumen comercializado (tons)	15.209	0%	-9%

Fuente: GDT, en US\$/t

### Precios de referencia de hacienda

	May-25	Jun-25		May-25	Jun-25		
Razas lecheras			Razas carniceras				
Vaca en producción	US\$/cabeza	1050-1300	1300-1500	Novillo gordo	US\$/k carcasa	4,70	4,95
Pieza de cría	US\$/cabeza	700-820	800-900	Vaca gorda	US\$/k carcasa	4,42	4,72
Vaquillona próxima	US\$/cabeza	1450-1670	1500-1700	Ternero 180 k	US\$/k en pie	2,83	2,94
Ternera	US\$/cabeza	450-550	400-600	Novillo 240-300k	US\$/k en pie	2,57	2,62
Vaca refugio especiales	US\$/k carcasa	3,97	4,12	Vaca invernada	US\$/k en pie	1,89	1,92
Vaca refugio buena	US\$/k carcasa	3,87	4,07				

Fuente: TA, ACG

## Exportaciones

### Exportaciones uruguayas de lácteos

	May-25		Acumulado anual		Dif % 25/24	
	Tons	US\$/t	Tons	US\$/t	Tons	US\$/t
Leche en polvo entera	11.989	4.126	60.401	3.947	2%	15%
Leche en polvo descremada	1.158	3.246	7.163	3.109	4%	3%
Manteca	494	6.744	4.316	6.463	-1%	26%
Queso	1.511	4.816	8.023	4.937	-26%	1%
Total	17.319	3.957	95.072	3.770	1%	9%

Fuente: en base a Inale



## Exportaciones

### Valor medio de exportación de leche en polvo entera



Fuente: Aduanas



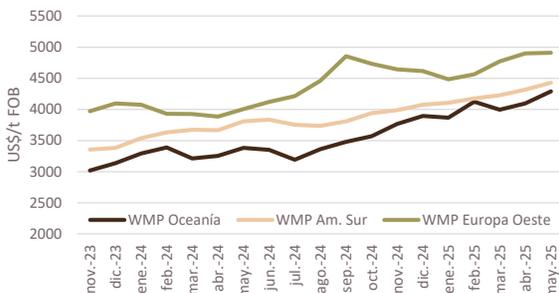
## Referencias

### Referencias internacionales

		Dif %		
En US\$/t		May-25	Mes	Año
Leche en polvo entera	Oceania	4.289	5%	27%
	Am. Sur	4.430	3%	16%
	Europa Oeste	4.911	0%	23%
	EEUU	4.562	1%	-6%
Leche en polvo descremada	Oceania	2.935	-1%	12%
	Am. Sur	3.307	2%	2%
	Europa Oeste	2.721	0%	4%
	EEUU	2.657	4%	6%
Manteca	Oceania	7.826	3%	13%
	Europa Oeste	8.344	-2%	26%
Cheddar	Oceania	5.141	1%	19%
	EEUU	4.105	8%	-1%

Fuente: USDA

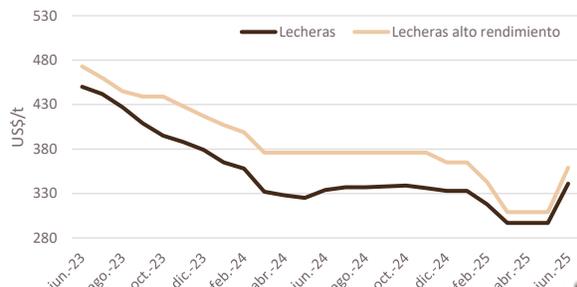
### Precio de leche en polvo entera



Fuente: USDA



### Precio de los alimentos balanceados



Fuente: CMPP



### Referencias de precios de insumos

				Diferencia %		
				Último	Mes	Año
Maíz	Superior Grado I	Puesto en Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
	Buono Grado II	Puesto en Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
	Importado partido	A retirar de Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
Sorgo	14% humedad	Puesto en Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
Cebada	Forrajera buena	Puesto en Montevideo	US\$/t	175	0%	3%
Harina de soja	46% proteína, 1,5% grasa		US\$/t	350	-1%	-19%
Soja	2022/23	Puesta en Nueva Palmira	US\$/t	352	-2%	-14%
Trigo	2022/23	Puesto en Nueva Palmira	US\$/t	Nom	x	x
Alimento balanceado	Lecheras	A retirar de planta	US\$/t	341	15%	2%
	Lecheras alto rendimiento	A retirar de planta	US\$/t	359	16%	-5%
Promedio de rango informado por la CMPP						



**CONSTRUYENDO  
FUTURO**

[splf.com.uy](http://splf.com.uy) /   

# LA LECHERA

FLORIDA - URUGUAY

**DIGITAL**

Edición: Tardáguila Agromercados

Staff: Andrés Oyhenard y Rafael Tardáguila

Arte: algebra.uy

Producción comercial: [andres@tardaguila.com.uy](mailto:andres@tardaguila.com.uy)

Contacto: [info@tardaguila.com.uy](mailto:info@tardaguila.com.uy)

El material publicado es de exclusiva responsabilidad de sus autores

Ã